

**ZUFRIEDENE
KUNDEN**

**sind für Sie das
Gelbe vom Ei?**

Vertriebsassistentenz (m/w) IT-Beratung

STANDORT: STUTTGART & FRANKFURT AM MAIN

START: AB SOFORT

WIR SIND PENTASYS

Wir optimieren Geschäftsprozesse durch smarte IT-Lösungen – seit über 20 Jahren.

Die Büros: Frankfurt a.M., Hamburg, Köln/Düsseldorf, München, Nürnberg, Stuttgart

Das Gute: Unsere Projekte werden immer vielzähliger. Und vielfältiger.

Das Beste: Unsere Kolleginnen und Kollegen.

UNSER ZIEL

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir in Stuttgart und in Frankfurt am Main jeweils eine IT-begeisterte Assistentenz (m/w), die unsere Sales-Manager motiviert dabei unterstützt, neue Kundenbeziehungen auf- und bestehende Kundenbeziehungen weiter auszubauen. Dabei sollen offene Positionen in unseren IT-Projekten erfolgreich mit internen und externen Mitarbeitern besetzt und neue Projekte für unser Unternehmen gewonnen werden. Freiraum? Bekommen Sie. Karrieremöglichkeiten? Haben Sie.

IHRE AUFGABEN ALS ASSISTENZ (M/W)?

Organisieren, Aufbauen, Begleiten!

Sie lernen unsere Geschäfts- und Tätigkeitsfelder im Bereich der individuellen Softwareentwicklung und IT-Beratung kennen und schaffen so die Basis, unser bestehendes Team administrativ und vertrieblich zu unterstützen. Sie übernehmen Aufgaben im Vertriebscontrolling, bearbeiten Kundenstammdaten und bringen sich in die Organisation und Durchführung von Kundenveranstaltungen ein. Darüber hinaus unterstützen Sie aktiv bei der Kundenbetreuung und Neukundengewinnung, bearbeiten Kundenanfragen und begleiten in Ihrer Schnittstellenfunktion unsere IT-Consultants während ihrer Projekteinsätze. Bei Ihren Aktivitäten steht Ihnen ein erfahrener Kollege als erster Ansprechpartner zur Seite.

IHRE PERSPEKTIVE

Sehr gerne unterstützen wir Sie durch intensive Begleitung und Weiterbildung dabei, immer eigenständiger und eigenverantwortlicher zu agieren. Sie werden nach erfolgreicher Einarbeitung selbst Verantwortung für komplette Kundenanfragen übernehmen, unsere Kunden selbstständig im persönlichen und telefonischen Kontakt betreuen und sich ein eigenes Netzwerk aufbauen. Zudem werden sie selbstständig Akquise-Tätigkeiten im Rahmen der Neukundengewinnung durchführen und so tatkräftig dazu beitragen unser Kundenportfolio weiter auszubauen. Nach und nach werden Sie so an die Rolle des Sales-Managers herangeführt.

UNSERE BENEFITS

Entwicklung: Wir bieten Ihnen technologische, methodische und soziale Weiterbildungen an. Von Profis. Für Profis.

Freiheiten: Flexible Arbeitszeiten, Sabbatical, individuelle Karrierestaltung.

Finanzen: Erfolgsbeteiligung, vermögenswirksame Leistungen, Buchbudget, „Pimp Your IT“-Budget.

Community: Feste gehören zum Programm. Wer Vertrieb kann, kann auch feiern.

ANFORDERUNGEN

Sie bringen im Idealfall bereits erste Erfahrung im Vertrieb und eine hohe IT-Affinität sowie technisches Verständnis mit. Zudem bereitet Ihnen die enge Zusammenarbeit mit unseren IT-Consultants ebenso viel Freude wie der persönliche Kontakt zu unseren Kunden und Ihren Kollegen.

Senden Sie uns Ihre Bewerbung über unsere Karrierewelt – und wenn alles passt: Herzlich willkommen im Team!

SIE HABEN NOCH FRAGEN?

Dann rufen Sie uns bitte an.

Unsere HR-Abteilungen in München

089/57952-319

und Frankfurt

069/7079839-553

wissen bestens Bescheid.

Weitere Informationen und noch mehr spannende Stellenangebote von PENTASYS unter: karrierewelt.pentasis.de