

**ZUFRIEDENE
KUNDEN**

**sind für Sie das
Gelbe vom Ei?**

Senior Sales Manager (m/w) IT-Projekte

Branche: Financial Services

STANDORT: FRANKFURT AM MAIN

START: AB SOFORT

WIR SIND PENTASYS

Wir optimieren Geschäftsprozesse durch smarte IT-Lösungen – seit über 20 Jahren.

Die Büros: Frankfurt a.M., Hamburg, Köln/Düsseldorf, München, Nürnberg, Stuttgart

Das Gute: Unsere Projekte werden immer vielzähliger. Und vielfältiger.

Das Beste: Unsere Kolleginnen und Kollegen.

UNSER ZIEL

Neue Kunden für unsere IT-Dienstleistungen!

Wir suchen für unseren Standort Frankfurt einen Sales Manager (m/w), der zusammen mit unseren Business Development Managern tatkräftig dazu beiträgt, unser Kundenportfolio in der Business Unit „Financial Services“ zu erweitern und bestehende Geschäftsbeziehungen weiter auszubauen. Freiraum? Bekommen Sie. Karrieremöglichkeiten? Haben Sie.

IHRE AUFGABEN IM SALES?

Gewinnen, Beraten, Betreuen!

In Ihrer abwechslungsreichen Position sind Sie für die Identifizierung, die Akquise und erfolgreiche Gewinnung neuer Kunden im Banken- und Versicherungsumfeld zuständig. Darüber hinaus betreuen und begleiten Sie unsere IT-Consultants sowie Kunden eigenverantwortlich durch alle Projektphasen hinweg. In unserem branchenorientierten Vertrieb sind Sie außerdem für die Ausarbeitung von Angeboten sowie die Verhandlungsführung und den Vertragsabschluss zuständig. Ebenso pflegen Sie unsere bestehenden Kundenbeziehungen und bauen diese erfolgreich weiter aus. Auch Sales-Reports sind Teil Ihrer verantwortungsvollen Aufgabe.

WENN SALES SO EINFACH WÄR', KÖNNT'S JEDER.

Wir suchen Teamplayer, die offen, loyal und neugierig sind. Auf unsere Kunden, unsere Consultants und IT-Projekte und alles, was uns sonst bewegt. Also Sie! Weil Sie aus eigenem Antrieb handeln. Weil Sie Lust haben, gute Ergebnisse zu liefern.

UNSERE BENEFITS

Entwicklung: Fachliche und persönliche Weiterentwicklung ist das A und O. Wir bieten umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten. Von Profis. Für Profis.

Freiheiten: Flexible Arbeitszeiten, Sabbatical, individuelle Karrieregestaltung.

Finanzen: Erfolgsbeteiligung, vermögenswirksame Leistungen, Buchbudget.

Umfeld: Hochqualifizierte Kollegen, moderne IT-Ausstattung und motiviertes Team.

Community: Feste gehören zum Programm. Wer Sales kann, kann auch feiern.

ANFORDERUNGEN

Sie bringen bereits mehrere Jahre Erfahrung im Vertrieb von individuellen IT-Dienstleistungen, bestenfalls im Bereich Financial Services mit. Über IT-Know-How (gerne im JAVA/JEE Umfeld) freuen wir uns. Ihre Leidenschaft zum Vertrieb und Ihr Kontaktnetzwerk im Bereich Banken und Versicherungen, bringen Sie gerne ein, um gemeinsam mit uns das langfristige Wachstum des Unternehmens zu gestalten.

Senden Sie uns Ihre Bewerbung über unsere Karrierewelt – und wenn alles passt: Herzlich willkommen im Team!

SIE HABEN NOCH FRAGEN?

Dann rufen Sie uns bitte an.

Unsere HR-Abteilungen in München

089/57952-319

und Frankfurt

069/7079839-553

wissen bestens Bescheid.

Weitere Informationen und noch mehr spannende Stellenangebote von PENTASYS unter: karrierewelt.pentasis.de