

**ZUFRIEDENE  
KUNDEN**

**sind für Sie das  
Gelbe vom Ei?**

## **Sales Manager (m/w) IT-Projekte**

### **Branche: Travel, Transport & Logistik**

STANDORT: **FRANKFURT AM MAIN**

START: **AB SOFORT**

#### **WIR SIND PENTASYS**

Wir optimieren Geschäftsprozesse durch smarte IT-Lösungen – seit über 20 Jahren.

**Die Büros:** Frankfurt a.M., Hamburg, Köln/Düsseldorf, München, Nürnberg, Stuttgart

**Das Gute:** Unsere Projekte werden immer vielzähliger. Und vielfältiger.

**Das Beste:** Unsere Kolleginnen und Kollegen.

#### **UNSER ZIEL**

##### **Neue Kunden für unsere IT-Dienstleistungen!**

Wir suchen für unseren Standort Frankfurt einen Sales Manager (m/w), der zusammen mit unseren Business Development Managern tatkräftig dazu beiträgt, unser Kundenportfolio in der Business Unit „Travel, Transport & Logistik“ zu erweitern und bestehende Geschäftsbeziehungen weiter auszubauen. Freiraum? Bekommen Sie. Karrieremöglichkeiten? Haben Sie.

#### **IHRE AUFGABEN IM SALES?**

##### **Gewinnen, Beraten, Betreuen!**

In Ihrer abwechslungsreichen Position sind Sie für die Identifizierung, die Akquise und erfolgreiche Gewinnung neuer Kunden im Travel- & Logistikumfeld zuständig. Darüber hinaus betreuen und begleiten Sie unsere IT-Consultants sowie Kunden eigenverantwortlich durch alle Projektphasen hinweg. In unserem branchenorientierten Vertrieb sind Sie außerdem für die Ausarbeitung von Angeboten sowie die Verhandlungsführung und den Vertragsabschluss zuständig. Ebenso pflegen Sie unsere bestehenden Kundenbeziehungen und bauen diese erfolgreich weiter aus. Auch Sales-Reports sind Teil Ihrer verantwortungsvollen Aufgabe.

#### **WENN SALES SO EINFACH WÄR', KÖNNT'S JEDER.**

Wir suchen Teamplayer, die offen, loyal und neugierig sind. Auf unsere Kunden, unsere Consultants und IT-Projekte und alles, was uns sonst bewegt. Also Sie! Weil Sie aus eigenem Antrieb handeln. Weil Sie Lust haben, gute Ergebnisse zu liefern.

#### **UNSERE BENEFITS**

**Entwicklung:** Fachliche und persönliche Weiterentwicklung ist das A und O. Wir bieten umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten. Von Profis. Für Profis.

**Freiheiten:** Flexible Arbeitszeiten, Sabbatical, individuelle Karrieregestaltung.

**Finanzen:** Erfolgsbeteiligung, vermögenswirksame Leistungen, Buchbudget.

**Umfeld:** Hochqualifizierte Kollegen, moderne IT-Ausstattung und motiviertes Team.

**Community:** Feste gehören zum Programm. Wer Sales kann, kann auch feiern.

#### **ANFORDERUNGEN**

Im Idealfall bringen Sie bereits Erfahrung im Vertrieb von individuellen IT-Dienstleistungen mit. Über fundiertes IT-Know-How (gerne im JAVA/JEE Umfeld) freuen wir uns. Ihre Leidenschaft zum Vertrieb und Ihr Kontaktnetzwerk in der Branche Travel, Transport und Logistik, bringen Sie ein, um gemeinsam mit uns das langfristige Wachstum des Unternehmens zu gestalten.

**Senden Sie uns Ihre Bewerbung über unsere Karrierewelt – und wenn alles passt: Herzlich willkommen im Team!**

#### **SIE HABEN NOCH FRAGEN?**

Dann rufen Sie uns bitte an.

Unsere HR-Abteilungen in München

**089/57952-319**

und Frankfurt

**069/7079839-553**

wissen bestens Bescheid.

Weitere Informationen und noch mehr spannende Stellenangebote von PENTASYS unter: [karrierewelt.pentasis.de](http://karrierewelt.pentasis.de)