

DIE RICHTIGEN ZUTATEN

für eine erfolgreiche Kundenbeziehung sind für Sie kein Geheimnis?

Account-Manager (m/w) im Bereich Financial Services

STANDORT: FRANKFURT AM MAIN

START: AB SOFORT

Wir sind PENTASYS

Wir optimieren Geschäftsprozesse durch smarte IT-Lösungen – seit über 20 Jahren.

Die Büros: Hauptsitz: München, weitere in Frankfurt a.M., Hamburg, Düsseldorf, Nürnberg, Stuttgart

Das Gute: Unsere Projekte werden immer vielzähliger. Und vielfältiger.

Das Beste: Unsere Kolleginnen und Kollegen.

Unser Ziel:

Neue Kollegen (m/w), die sich für den Erfolg des Kunden und die Weiterentwicklung von PENTASYS einsetzen.

Zur Verstärkung unseres Teams in Frankfurt suchen wir einen IT-begeisterten Account-Manager (m/w), der tatkräftig dazu beiträgt, bestehende Geschäftsbeziehungen im Bereich Financial Services weiter auszubauen und unser Kundenportfolio zu erweitern. Freiraum? Bekommen Sie. Karrieremöglichkeiten? Haben Sie.

Ihre Aufgaben als Account-Manager (m/w)?

Aufbauen, Betreuen, Ausbauen!

Als Account-Manager (m/w) sind Sie erster Ansprechpartner für unsere namhaften Kunden aus dem Financial Services-Umfeld und zudem die Schnittstelle zu unseren IT-Consultants. Sie qualifizieren und bearbeiten Projekt- und Kundenanfragen, identifizieren geeignete Kolleginnen und Kollegen und begleiten diese nicht nur durch den Vorstellungsprozess beim Kunden, sondern über die gesamte Projektlaufzeit hinweg. Die Ansprechpartner bei den Kunden betreuen Sie telefonisch und persönlich und tragen so dazu bei, die erfolgreichen Geschäftsbeziehungen weiter auszubauen. Sie entwickeln auch gerne neue Ideen und Themen, die Sie bei Ihren Kunden und Neukunden platzieren können.

Wenn Sales so einfach wär', könnt's jeder.

Wir suchen Teamplayer die offen, loyal und neugierig sind. Auf unsere Kunden, unsere Consultants und IT-Projekte und alles was uns sonst bewegt. Also Sie! Weil Sie aus eigenem Antrieb handeln. Weil Sie Lust haben, gute Ergebnisse zu liefern.

Unsere Benefits

Entwicklung: Fachliche und persönliche Weiterentwicklung ist das A und O.

Freiheiten: Flexible Arbeitszeiten, Sabbatical, individuelle Karrieregestaltung.

Finanzen: Ein vertriebsorientiertes Gesamtgehalt. Erfolgsbeteiligung, vermögenswirksame Leistungen, Dienstwagen.

Umfeld: Hochqualifizierte Kollegen, beste IT-Ausstattung und ein motiviertes Team.

Community: Feste gehören zum Programm. Wer Kunden managen kann, kann auch feiern.

Anforderungen

Sie bringen bereits Erfahrung im (Key-) Account-Management mit - idealerweise im Umfeld Financial Services - und eine hohe IT-Affinität sowie technisches Verständnis. Zudem bereitet Ihnen die enge Zusammenarbeit mit unseren IT-Consultants ebenso viel Freude, wie der persönliche Kontakt zu unseren Kunden und Ihren direkten Kollegen im Account-Management. Sie haben Spaß am eigenverantwortlichen Arbeiten und verfolgen Ihre selbst gesteckten Ziel mit viel Engagement.

Senden Sie uns Ihre Bewerbung über unsere Karrierewelt – und wenn alles passt: Herzlich willkommen im Team!

SIE HABEN NOCH FRAGEN?

Dann rufen Sie uns bitte an.

Unsere HR-Abteilungen in München

089/57952-319

und Frankfurt

069/7079839-553

wissen bestens Bescheid.

Weitere Informationen und noch mehr spannende Stellenangebote von PENTASYS unter: karrierewelt.pentasis.de