

**ZUFRIEDENE
KUNDEN**

**sind für Sie das
Gelbe vom Ei?**

(Junior) Account-/ Sales Manager (m/w)

STANDORT: STUTTGART, FRANKFURT AM MAIN

START: AB SOFORT

WIR SIND PENTASYS

Wir optimieren Geschäftsprozesse durch smarte IT-Lösungen – seit über 20 Jahren.

Die Büros: Frankfurt a.M., Hamburg, Köln, München, Nürnberg, Stuttgart

Das Gute: Unsere Projekte werden immer vielzähliger. Und vielfältiger.

Das Beste: Unsere Kolleginnen und Kollegen.

UNSER ZIEL

Zur Verstärkung unserer Teams in Stuttgart und Frankfurt suchen wir IT-begeisterte Junior Account-/Sales Manager (m/w), die tatkräftig dazu beitragen neue Kundenbeziehungen auf- und bestehende Kundenbeziehungen weiter auszubauen um offene Positionen in unseren IT-Projekten erfolgreich mit internen und externen Mitarbeitern zu besetzen. Freiraum? Bekommen Sie. Karrieremöglichkeiten? Haben Sie.

IHRE AUFGABEN ALS JUNIOR ACCOUNT/SALLES MANAGER (M/W)?

Gewinnen, Aufbauen, Begleiten!

Sie sind erster Ansprechpartner für unsere Kunden und zudem die Schnittstelle zu den internen und externen IT-Consultants. Sie qualifizieren und bearbeiten Kundenanfragen, identifizieren geeignete Kollegen (m/w) und begleiten diese nicht nur durch den Vorstellungsprozess beim Kunden sondern über die gesamte Projektlaufzeit hinweg. Unsere Ansprechpartner bei den Kunden betreuen Sie telefonisch und persönlich und tragen so dazu bei, die erfolgreichen Geschäftsbeziehungen weiter auszubauen. Zudem identifizieren Sie potenzielle Neukunden und bauen neue Geschäftsbeziehungen auf. Bei all Ihren Aktivitäten steht Ihnen ein erfahrener Kollege als erster Ansprechpartner zur Seite.

WENN SALES & ACCOUNT MANAGEMENT SO EINFACH WÄR', KÖNNT'S JEDER.

Wir suchen Teamplayer die offen, lernfähig und neugierig sind. Auf unsere Kunden und IT-Projekte und alles was uns sonst bewegt. Also Sie! Weil Sie aus eigenem Antrieb handeln. Weil Sie Lust haben, gute Ergebnisse zu liefern.

UNSERE BENEFITS

Entwicklung: Fachliche und persönliche Weiterentwicklung ist das A und O. Wir bieten Ihnen technologische, methodische und soziale Weiterbildungen an. Von Profis. Für Profis.

Freiheiten: Flexible Arbeitszeiten, Sabbatical, individuelle Karrierestaltung.

Finanzen: Erfolgsbeteiligung, vermögenswirksame Leistungen, Buchbudget, „Pimp Your IT“-Budget.

Umfeld: Hochqualifizierte Kollegen, moderne IT-Ausstattung und motiviertes Team.

Community: Feste gehören zum Programm. Wer Kunden managen kann, kann auch feiern.

ANFORDERUNGEN

Sie bringen bereits erste Erfahrung im (Key-) Account-Management und eine hohe IT-Affinität sowie technisches Verständnis mit. Zudem bereitet Ihnen die enge Zusammenarbeit mit unseren IT-Consultants ebenso viel Freude wie der persönlichen Kontakt zu unseren Kunden und Ihren direkten Kollegen (m/w) im Account/Sales-Management. Sie haben Spaß am eigenverantwortlichen arbeiten und verfolgen Ihre selbstgesteckten Ziel mit viel Engagement.

Senden Sie uns Ihre Bewerbung über unsere Karrierewelt – und wenn alles passt: Herzlich willkommen im Team!

SIE HABEN NOCH FRAGEN?

Dann rufen Sie uns bitte an.

Unsere HR-Abteilungen in München

089/57952-319

und Frankfurt

069/7079839-553

wissen bestens Bescheid.

Weitere Informationen und noch mehr spannende Stellenangebote von PENTASYS unter: karrierewelt.pentasis.de